



Gebietsverkaufsleiter Region Nordrhein- Westfalen (m/w/d)

Ihre Karrierechance als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) in der Region Nordrhein-Westfalen bei BUNZL Großhandel Niederlassung Bäume in Tönisvorst.

Sie sind ein:e "Kundenversther:in" und "Lösungsfinder:in" auf ganzer Linie? Dann ist diese Position wie für Sie gemacht! Als Gebietsverkaufsleiter:in sind Sie erste Ansprechperson für unsere Kund:innen und finden gemeinsam mit den Kolleg:innen im Innen- und Außendienst immer die individuell passende Lösung. Ihr Weitblick, Ideenreichtum und Ihr Engagement steigern maßgeblich die Effizienz und Qualität unseres Business.

Das bietet Ihnen BUNZL Großhandel:

- Sicherer Arbeitsplatz mit attraktiver Vergütung
- Ein stabiles Einkommen mit attraktivem Grundgehalt und spannenden Perspektiven dank eines leistungsorientierten Provisionsmodells
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 30 Tage Urlaub
- Die Möglichkeit zur Teilnahme am BUNZL Aktiensparplan und zum Dienstradleasing
- Mitarbeiter-App und regelmäßige Teamevents sowie kostenfreie Inhouse-Seminare
- Neutraler Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

Diese Aufgaben warten auf Sie:

- Mit Empathie und Leidenschaft übernehmen Sie die Verantwortung für Ihren eigenen Kund:innenkreis, den Sie eigenverantwortlich betreuen und – nicht zuletzt dank Ihres guten Netzwerks und Erfahrung im Bereich Industrie und Hygienebedarf.
- Auch die Verantwortung für Umsatz- und Ertragsziele in Ihrem Verkaufsgebiet liegt in Ihren erfahrenen Händen.
- Gekonnt erstellen Sie außerdem Angebote und Reportings.
- Mit Ihrem diplomatischen Geschick stehen Sie in engem Austausch mit der Vertriebs- und Verkaufsleitung sowie den anderen BUNZL Teams.

Und das bringen Sie mit:

- Nach dem Abschluss Ihrer kaufmännischen oder Ihres Studiums im Bereich Sales/BWL haben Sie Ihr Know-how bereits im Außendienst, idealerweise in den Bereichen Industrie und Hygienebedarf oder einer vergleichbaren Branche unter Beweis gestellt.
- Klar, dass sich Ihre Markt- und Wettbewerbskompetenz daher ebenso sehen lassen kann wie Ihre Serviceorientierung und Ihr Verhandlungsgeschick.
- Strategisch denken, eigenverantwortlich arbeiten und immer weiter dazulernen wollen: Genau das zeichnet Sie aus.
- Dass Sie über einen Führerschein der Klasse B verfügen und eine routinierte Sicherheit im Umgang mit MS Office und ERP-Systemen mitbringen, versteht sich dabei fast von selbst.

Sie wohnen in Nordrhein-Westfalen und freuen sich darauf, Ihre Kund:innen regelmäßig persönlich zu betreuen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Senden Sie Ihre Bewerbung bitte an: bewerbungen@bunzl.de



Gebietsverkaufsleiter Region Nordrhein- Westfalen (m/w/d)

Über uns:

Als Teil von **BUNZL** sind wir bei **Bäumer** in **Tönisvorst** eng mit allen Entwicklungen des Konzerns verbunden – und gleichzeitig stolz darauf, seit über 40 Jahren als **Standort** Verantwortung zu übernehmen: für unsere Mitarbeitenden, unsere Kund:innen und unser gesamtes geschäftliches Umfeld.

Respekt, Loyalität und Fairness bilden die Grundlage unserer täglichen Arbeit und prägen den Umgang mit allen, die mit Bäumer verbunden sind. Wir stehen für **Fachkompetenz, Expertenwissen und Lösungsorientierung** im Bereich der **Betriebshygiene**. Als Vollsortimenter und Servicedienstleister beraten wir unsere Kund:innen, entwickeln individuelle Konzepte, liefern zuverlässig und schulen praxisnah.

Mehr über uns und das, was wir tun, erfährst du auf unserer Website:
<https://www.baeumer.info/>

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen – bewerben Sie sich jetzt und senden Sie Ihre Unterlagen an:
bewerbungen@bunzl.de