



## Gebietsverkaufsleiter Hotellerie Süddeutschland (m/w/d)

### Ihre Karrierechance als Gebietsverkaufsleiter Hotellerie (m/w/d) in Süddeutschland bei BUNZL Großhandel

Sind Sie bereit, als Kund:innenverstehender:in und Lösungsfinder:in die Hotellerie-Welt zu erobern? Dann ist diese Position wie für Sie gemacht!

Als Gebietsverkaufsleiter:in werden Sie zur Schlüsselperson für unsere Hotel-Partner:innen, beraten diese mit großer Expertise, Kreativität und Empathie und gestalten so unseren Erfolg maßgeblich mit.

#### Das bietet Ihnen BUNZL Großhandel:

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten in einem wachsenden Markt einzusetzen und wertvolle Erfahrungen in einem internationalen Kontext zu sammeln. Darüber hinaus gibt es bei uns...

- einen sicheren Arbeitsplatz mit attraktiver Vergütung
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge sowie die Option für individuelle Altersvorsorge-Modelle
- 30 Tage Urlaub
- internationale Karriereentwicklung auf Wunsch
- kostenlose Getränke, Obst, Firmenparkplatz, klimatisierte Büros am Standort in Marl
- eine Mitarbeiter-App und regelmäßige Teamevents sowie kostenfreie Inhouse-Seminare
- neutraler Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

#### Diese Aufgaben warten auf Sie:

- Mit Empathie und Leidenschaft übernehmen Sie die Verantwortung für Ihren eigenen Kund:innenkreis, den Sie eigenverantwortlich betreuen und – nicht zuletzt dank Ihres guten Netzwerks im Bereich HoReCa und Foodretail – immer weiter ausbauen.
- Auch die Verantwortung für Umsatz- und Ertragsziele in Ihrem Verkaufsgebiet liegt in Ihren erfahrenen Händen.
- Gekonnt erstellen Sie außerdem Angebote und Reportings.
- Und mit Ihrem diplomatischen Geschick stehen Sie in engem Austausch mit der Vertriebs- und Verkaufsleitung bzw. anderen BUNZL Teams.



## Gebietsverkaufsleiter Hotellerie Süddeutschland (m/w/d)

### Und das bringen Sie mit:

- Nach dem Abschluss Ihrer kaufmännischen bzw. gastronomischen Ausbildung oder Ihres Studiums im Bereich Sales/BWL haben Sie Ihr Know-how bereits im Außendienst, idealerweise in den Bereichen Gastronomie, Hotellerie oder einer vergleichbaren Branche unter Beweis gestellt.
- Klar, dass sich Ihre Markt- und Wettbewerbskompetenz daher ebenso sehen lassen kann wie Ihre Serviceorientierung und Ihr Verhandlungsgeschick.
- Strategisch denken, eigenverantwortlich arbeiten und immer weiter dazulernen wollen: Genau das zeichnet Sie aus.
- Dass Sie über einen Führerschein der Klasse B verfügen und eine routinierte Sicherheit im Umgang mit MS Office und ERP-Systemen mitbringen, versteht sich dabei fast von selbst.

**Sind wohnen im oben genannten Vertriebsgebiet und sind auch zu mehrtägigen und regelmäßigen Dienstreisen bereit? Dann sollten wir uns kennenlernen!**

**Interesse?** Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung an: [bewerbungen@bunzl.de](mailto:bewerbungen@bunzl.de)

### Über BUNZL

Ganz klar, auch wir haben einmal klein angefangen – das war Mitte der 1970er Jahre. Ein Start-up sind wir nach vielen soliden Wachstumsschüben zwar nicht mehr, dafür mit rund 160 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern die **Nummer 1 in Deutschland bei Verbrauchsgütern, Hygieneartikeln und Verpackungen** für Hotellerie, Gastronomie, Catering und Handel.

Die typische Aufbruchstimmung und Macher-Mentalität gibt es bei uns aber bis heute. Bei uns stehen die Türen offen für Kolleginnen und Kollegen, **die frischen Wind hereinlassen mit zielführenden Ideen, lösungsorientierter Kreativität und eigenverantwortlichem Mitdenken!** Mehr über uns und das, was wir tun, erfährst du auf unserer Website:

<https://bunzl-grosshandel.de/>