



Ganz klar, auch wir haben einmal klein angefangen – das war Mitte der 1970er Jahre. Ein Start-up sind wir nach vielen soliden Wachstumsschüben zwar nicht mehr, dafür mit rund 160 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern die **Nummer 1 in Deutschland bei Verbrauchsgütern, Hygieneartikeln und Verpackungen** für Hotellerie, Gastronomie, Catering und Handel.

Die typische Aufbruchstimmung und Macher-Mentalität gibt es bei uns aber bis heute. Bei uns stehen die Türen immer offen für Kolleginnen und Kollegen, **die frischen Wind hereinlassen mit zielführenden Ideen, lösungsorientierter Kreativität und eigenverantwortlichem Mitdenken!**

Mehr über uns und das was wir tun erfahren Sie auf unserer Website:
www.bunzl-grosshandel.de

Hört sich großartig für Sie an? Dann machen Sie mit Ihren Stärken BUNZL Großhandel noch größer und **werden Sie Teil unseres Vertriebsteams in der Region München!**

Verstärken Sie uns als **Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)** und...

- werden Sie als "Kundenverstehender:in" und "Lösungsfinder:in" zur ersten Ansprechperson für unsere Kund:innen.
- beraten Sie unsere Kund:innen mit fachlichem Know-how und finden für jede:n die individuell passende Lösung – auch im Zusammenspiel Ihren Kolleg:innen im Innen- und Außendienst.
- tragen Sie mit Weitblick, Ideenreichtum und beherztem Handeln zu unserem gemeinsamen Erfolg bei.

Diese Herausforderungen warten auf Sie:

- Mit Empathie und Leidenschaft übernehmen Sie die Verantwortung für Ihren eigenen Kund:innenkreis, den Sie eigenverantwortlich betreuen und – nicht zuletzt dank Ihres guten Netzwerks im Bereich HoReCa und Foodretail – immer weiter ausbauen.
- Auch die Verantwortung für Umsatz- und Ertragsziele in Ihrem Verkaufsgebiet liegt in Ihren erfahrenen Händen.
- Gekonnt erstellen Sie außerdem Angebote und Reportings.
- Und mit Ihrem diplomatischen Geschick stehen Sie in engem Austausch mit der Vertriebs- und Verkaufsleitung bzw. anderen BUNZL Teams.

Und das bringen Sie mit:

- Nach dem Abschluss Ihrer kaufmännischen bzw. gastronomischen Ausbildung oder Ihres Studiums im Bereich Sales/BWL haben Sie Ihr Know-how bereits im Außendienst, idealerweise in den Bereichen Gastronomie, Hotellerie oder einer vergleichbaren Branche unter Beweis gestellt.
- Klar, dass sich Ihre Markt- und Wettbewerbskompetenz daher ebenso sehen lassen kann wie Ihre Serviceorientierung und Ihr Verhandlungsgeschick.
- Strategisch denken, eigenverantwortlich arbeiten und immer weiter dazulernen wollen: Genau das zeichnet Sie aus.
- Dass Sie über einen Führerschein der Klasse B verfügen und eine routinierte Sicherheit im Umgang mit MS Office und ERP-Systemen mitbringen, versteht sich dabei fast von selbst.
- Sind wohnen in einem der oben genannten Vertriebsgebiete und freuen sich auf regelmäßige Dienstreisen? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Das bietet Ihnen BUNZL Großhandel...

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Faires Fixgehalt zuzüglich einer erfolgsorientierten Provision sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge sowie die Option für individuelle Altersvorsorge- Modelle
- neutraler Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- 30 Tage Urlaub
- Internationale Karriereentwicklung

Interesse?

Sie möchten einer der vielen klugen Köpfe bei BUNZL Großhandel werden? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung an: bewerbungen@bunzl.de

BUNZL Großhandel GmbH

Ute Franke

Elbestraße 1-3

45768 Marl